

Тема 5. Международная миграция капитала как форма международных экономических отношений.

1. Сущность и формы международного движения капитала.
2. Роль прямых иностранных инвестиций.
3. Регулирование миграции капитала
4. Свободные экономические зоны

1. Сущность и формы международного движения капитала.

Международная миграция капитала — перемещение за границу относительно избыточных в данный момент средств в товарно-материальной или денежной форме.

Цель международной миграции капитала

Извлечение предпринимательской прибыли или получение процентов на вложенный капитал.

Мотивация по привлечению иностранного капитала

- ✓ сочетание капитала, технологий, ноу-хау;
- ✓ заимствование производственных и управленческих навыков;
- ✓ обеспечение занятости, налоговые поступления;
- ✓ эффект мультипликации, вызывающий рост производства в смежных отраслях;
- ✓ долгосрочное вложение средств непосредственно в создание и развитие производства, способствующее экономической стабильности;
- ✓ обеспечение развития высокотехнологичных секторов в приоритетных отраслях экономики;
- ✓ реструктуризация промышленности;
- ✓ развитие экспорта товаров с высокой добавленной стоимостью;
- ✓ импортозамещение, улучшение баланса платежей в международных расчётах;
- ✓ создание предпосылки для сокращения бегства капитала и возврата ранее вывезенных за границу капиталов.

Недостатки привлечения капитала

- ✓ перенос в ряде случаев устаревших технологий;
- ✓ привлечение зарубежных специалистов в ущерб национальным;
- ✓ обострение экологической проблемы;
- ✓ деструктивное влияние на некоторые стратегические отрасли, предприятия (оборонный сектор, энергетика, транспорт);
- ✓ конкуренция с национальными компаниями, ущерб развитию собственного производства;
- ✓ вывоз прибыли;
- ✓ в ряде случаев рост безработицы.

ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛА

Официальный капитал – средства из госбюджета, перемещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа по решению правительств, а также по решению межправительственных организаций

Предпринимательский капитал – средства, прямо или косвенно вкладываемые в производство за рубежом с целью получения предпринимательской прибыли

Ссудный капитал – перемещаемый с целью получения процента на вложенный капитал на условиях срочности, платности, возвратности

Частный капитал – средства частных (негосударственных) юридических лиц – фирм, банков и т.д., перемещаемые за рубеж по решению их руководящих органов и их объединений

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) – вложения капитала с целью приобретения долгосрочного экономического интереса в стране приложения капитала, обеспечивающего контроль инвестора над объектом размещения капитала

Средне- и долгосрочные

Портфельные инвестиции – вложения капитала в иностранные ценные бумаги (как долговые обязательства, так и акции фирмы), не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования

Краткосрочные (до 1 года)

→ – преимущественно

2. Роль прямых иностранных инвестиций

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) включают в себя:

- 1) инвестирование «с нуля»;
- 2) покупку долей акций зарубежного предприятия;
- 3) реинвестирование прибыли;
- 4) внутрикорпоративные займы.

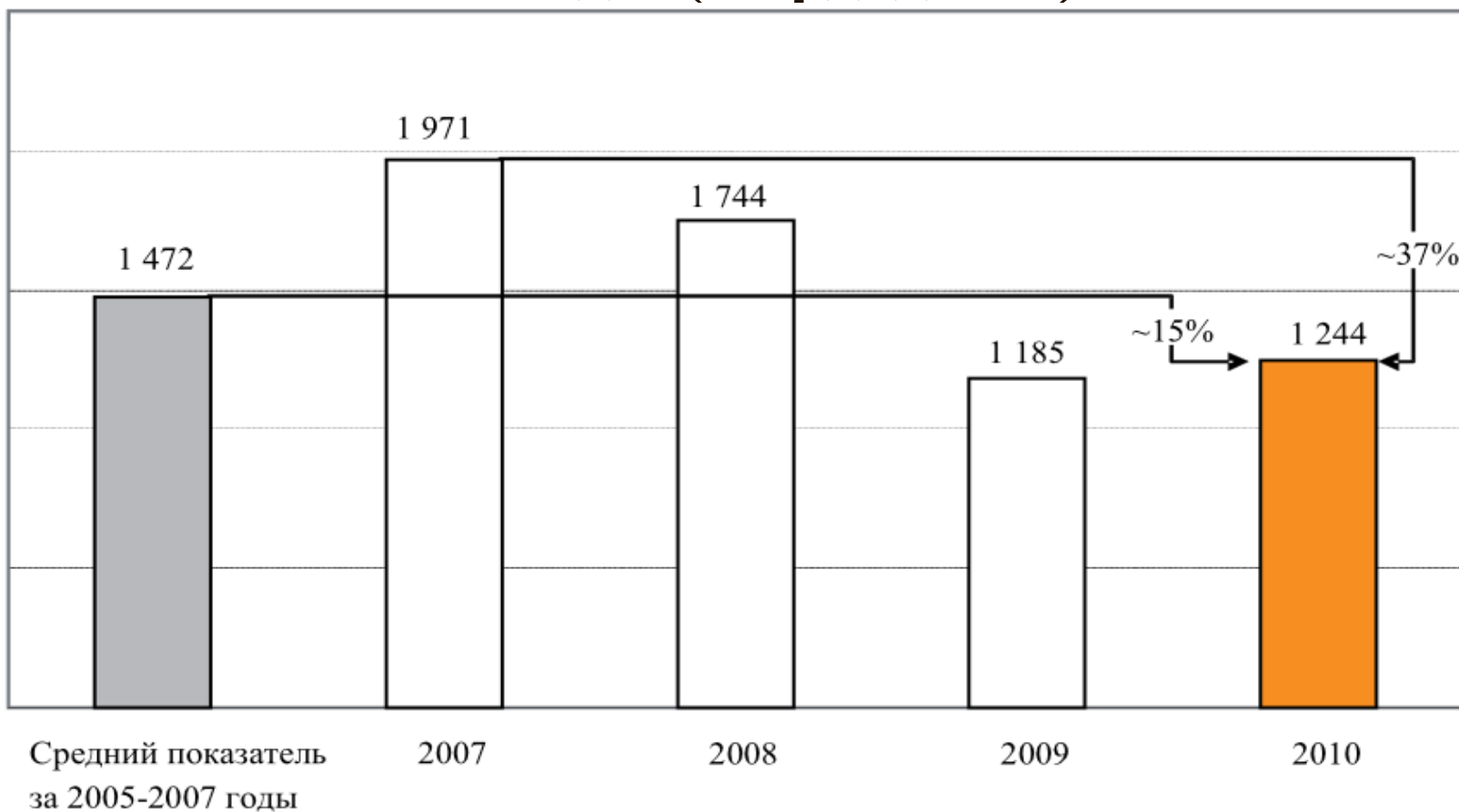
Предприятие с иностранными инвестициями может иметь форму:

- ✓ дочерней компании – предприятие, в котором прямой инвестор-нерезидент владеет более 50% капитала;
- ✓ ассоциированной компании – предприятия, в котором прямой инвестор нерезидент владеет менее 50% капитала;
- ✓ филиала – предприятие, полностью принадлежащее прямому инвестору.

Причины прямых иностранных инвестиций

1. Технологическое лидерство.
2. Преимущества в квалификации рабочей силы.
3. Размер корпорации.
4. Издержки производства.
5. Обеспечение доступа к природным ресурсам.
6. Уровень защиты внутреннего товарного рынка.
7. Размер рынка.
8. Сокращение транспортных издержек на доставку товара потребителю за счёт создания предприятия в непосредственной близости от него.

Глобальный приток ПИИ, средние показатели за 2005 — 2007 годы и показатели за 2007 — 2010 годы (млрд. долл.).



Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2011*.

Глобальный приток ПИИ, 2004 — 2012 годы и прогнозы на 2013 - 2015 годы (млрд. долл.).



Источник: UNCTAD, World Investment Report 2013

Потоки ПИИ в разбивке по регионам, 2010 - 2012 годы, в % от общемировых ПИИ

Регион	Приток ПИИ			Отток ПИИ		
	2010	2011	2012	2010	2011	2012
Развитые страны	49,4	49,7	41,5	68,4	70,5	65,4
Развивающиеся страны	45,2	44,5	52,0	27,5	25,2	30,6
Африка	3,1	2,9	3,7	0,6	0,3	1,0
Азия	28,4	26,4	30,1	18,9	18,5	22,2
Восточная и Юго-Восточная Азия	22,2	20,8	24,1	16,9	16,2	19,8
Южная Азия	2,0	2,7	2,5	1,1	0,8	0,7
Западная Азия	4,2	3,0	3,5	0,9	1,6	1,7
Латинская Америка и Карибский бассейн	13,5	15,1	18,1	7,9	6,3	7,4
Океания	0,2	0,1	0,2	0,0	0,1	0,0
Страны с переходной экономикой	5,3	5,8	6,5	4,1	4,3	4,0

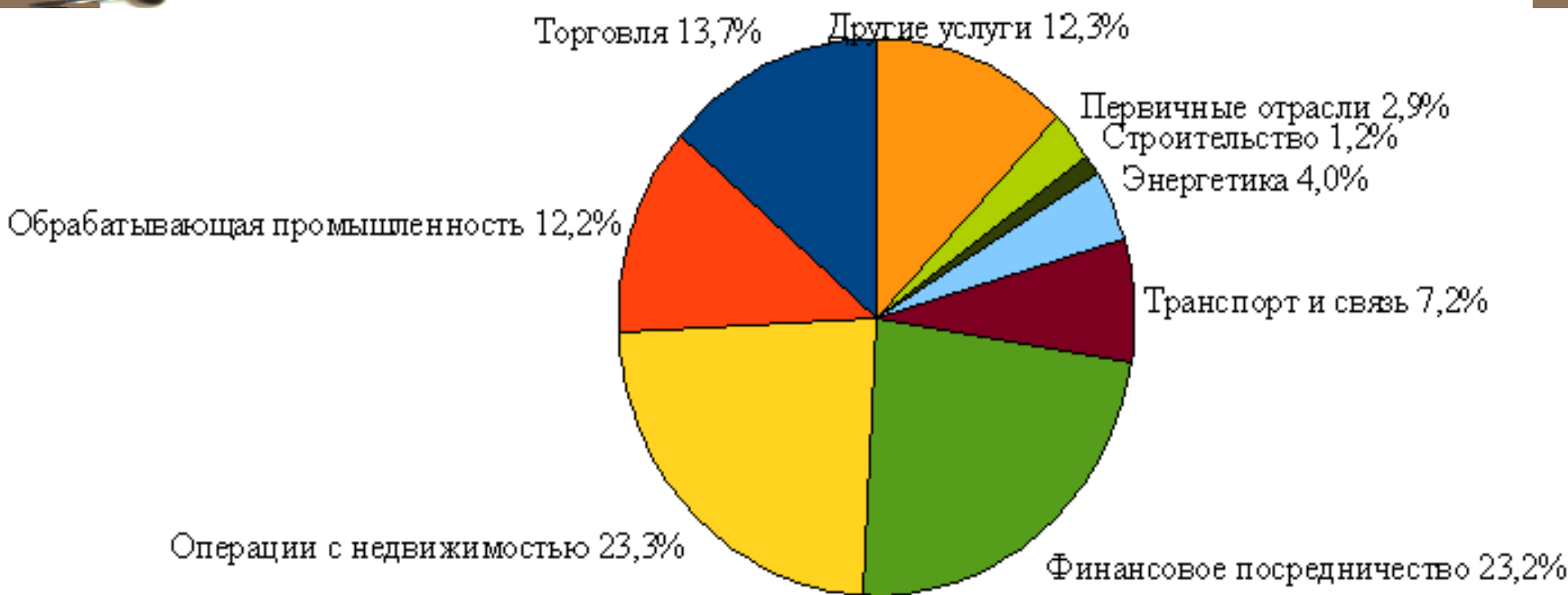
Источник: UNCTAD, World Investment Report 2013

Прямые иностранные инвестиции в экономике Латвии

Объём накопленных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в конце июня 2012 года составил 6675 млн. латов (9497 млн. евро) или 4651,38 евро на душу населения, а в первом квартале 2014 года составил 11 425,2 млн. евро или 5708 евро на душу населения.

По данным на июнь 2012 года больше всего ПИИ было привлечено из Швеции – 24,6%, Нидерландов – 8,1%, Эстонии – 5,8%, Германии – 4,9%, от общего объёма накопленных ПИИ. На долю России приходилось 4,4% накопленных ПИИ.

Структура прямых иностранных инвестиций в экономику Латвии по отраслям в июне 2012 года, %



Источник: Составлено по данным министерства экономики Латвийской Республики

3. Регулирование миграции капитала

Национальное регулирование.

Государственная система мер законодательного, исполнительного и контрольного характера.

Межгосударственное регулирование.

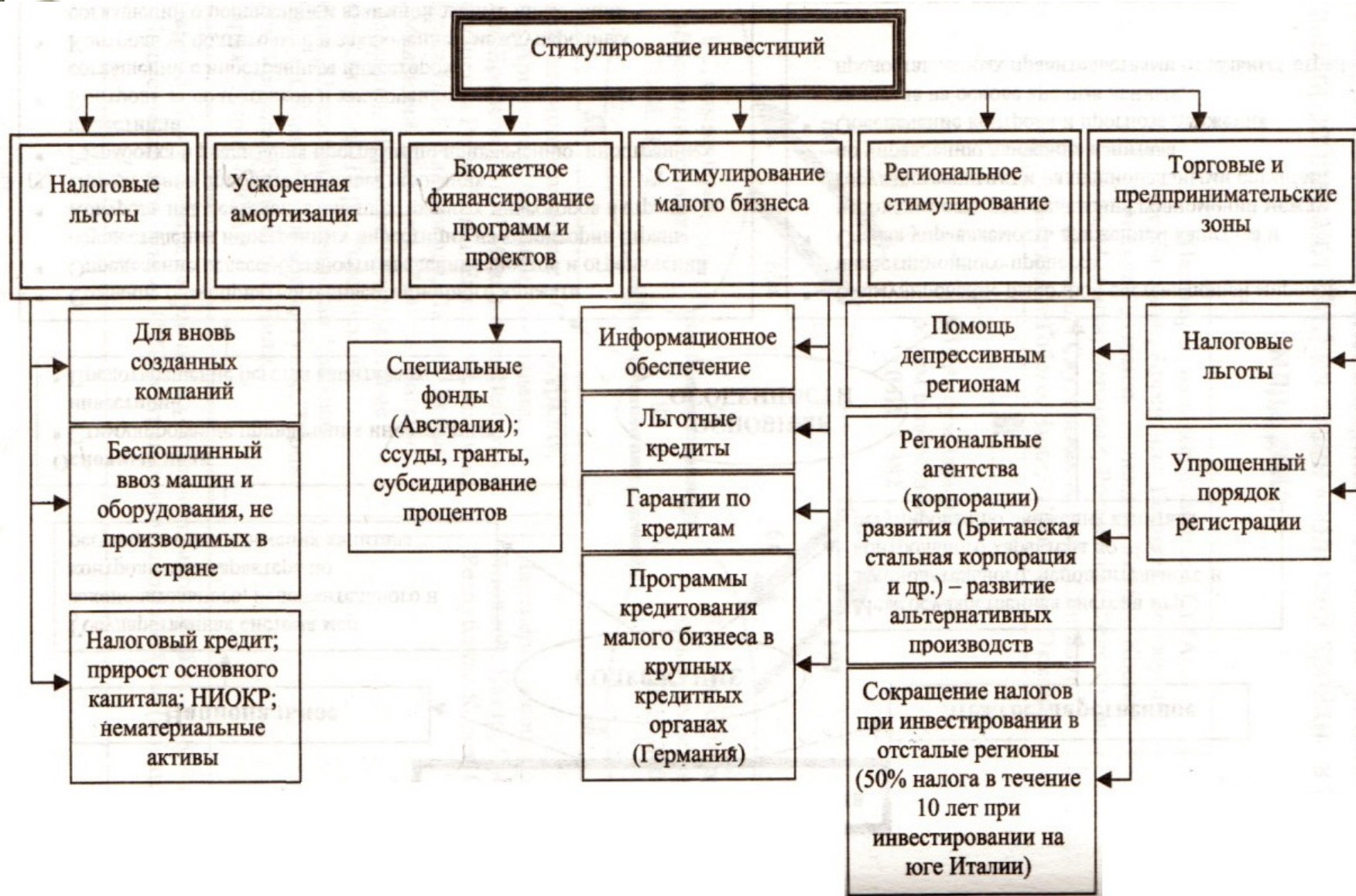
Межгосударственная система мер законодательного, исполнительного, контрольного характера по регулированию движения капитала.

Основные цели национального регулирования миграции капитала

- ✓ стимулирование привлечения иностранных инвестиций;
- ✓ предотвращение бегства капитала из страны.

Основные особенности национального регулирования миграции капитала

- ✓ создание благоприятного инвестиционного климата;
- ✓ определение целесообразности введения запретов и ограничений осуществления иностранных инвестиций на территории страны;
- ✓ контроль за деятельностью иностранных инвесторов в стране;
- ✓ определение приоритетов инвестирования;
- ✓ разработка и реализация программ по привлечению иностранных инвестиций;
- ✓ контроль за подготовкой и заключением инвестиционных соглашений с иностранными инвесторами;
- ✓ контроль за подготовкой и заключением международных соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций.



Последствия импорта капитала для стран реципиентов

Положительные

1. Содействие экономическому росту страны – реципиента (как количественному, так и качественному)
2. Создание новых рабочих мест и снижение уровня безработицы
3. Доступ к новым технологиям, современным методам менеджмента и маркетинга, ускорение в стране НТП
4. Улучшение состояния платежного баланса

Отрицательные

1. Возможное вытеснение местного бизнеса из прибыльных отраслей
2. Проталкивание на рынок страны-реципиента товаров, уже прошедших свой жизненный цикл, а также снятых с производства в результате выявленных недоброкачественных свойств
3. Загрязнение окружающей среды
4. Определенная экономическая и политическая зависимость от страны-экспортера
5. Увеличение внешней задолженности вследствие импорта ссудного капитала
6. Возможное нарушение стабильности национальной валюты и общей финансово-экономической ситуации в стране
7. Возможная потеря страной-реципиентом налоговых поступлений и таможенных сборов из-за использования международными корпорациями трансфертных цен

Положительные последствия международной миграции капитала для мировой экономики

1. Рост конкурентоспособности прежде всего компаний экспортёров капитала и в конечном счёте национальной экономики страны-экспортёра капитала (как правило, в долгосрочном плане)
2. Интенсификация международной специализации и кооперирования производства
3. Увеличение объёмов взаимного товарообмена между странами, в том числе промежуточными продуктами между филиалами ТНК, стимулирующее развитие мировой торговли.

Классификация факторов инвестиционного климата страны



4. Свободные экономические зоны

Особая, свободная или специальная экономическая зона (сокращённо ОЭЗ или СЭЗ) — ограниченная территория с особым юридическим статусом по отношению к остальной территории и льготными экономическими условиями для национальных и/или иностранных предпринимателей.

Цели создания СЭЗ с точки зрения государства

- * Привлечение прямых иностранных инвестиций, передовых технологий производства товаров и услуг.
- * Создание новых рабочих мест для высококвалифицированного персонала.
- * Развитие экспортной базы.
- * Импортозамещение.
- * Апробация новых методов менеджмента и организации труда.

Цели создания СЭЗ с точки зрения инвесторов

- * Освоение новых рынков сбыта.
- * Приближение производства к потребителю.
- * Минимизация затрат, связанная с отсутствием экспортных и импортных таможенных пошлин.
- * Доступ к инфраструктуре.
- * Использование более дешёвой рабочей силы.
- * Снижение административных барьеров.
- * Развитие территории.

Виды свободных экономических зон

- * Зона свободной торговли (ЗСТ) — территория, выведенная за пределы национальной таможенной территории.
- * Промышленно-производственная зона (ППЗ) — часть национальной таможенной территории, внутри которой налажено производство конкретной промышленной продукции.
- * Технико-внедренческая зона (ТВЗ) — территория, выведенная за пределы национальной таможенной территории, внутри которой размещаются научно-исследовательские, проектные, конструкторские бюро и организации.
- * Туристско-рекреационная зона (ТРЗ).
- * Сервисная зона — территория с льготным режимом для фирм, занятых оказанием финансовых и нефинансовых услуг.
- * Комплексные зоны. Представляют собой зоны с льготным режимом хозяйственной деятельности на территории отдельного административного района.